

# С.П.П.П.В.

## БИЗНЕС-ПЛАН ИННОВАЦИИ

После наших переговоров и вашей заинтересованности в инновации С.П.П.П.В., которую мы вам описали, высылаем вам и основную мысль по применению данной инновации в качестве бизнес-плана.

Из нашего опыта и исследований в общих чертах нам известно, что хотя бы 4 из 10 жителей потребляют бутилированную воду. В Греции проживает 10.000.000 человек. Это означает, что примерно 4.000.000 человек или примерно 1.000.000 семей в день потребляет ежедневно бутилированную воду.

Каждой семье в среднем требуется для питья и приготовления пищи 10 литров питьевой воды в день. В лучшем случае 9 литров [6 бутылок] бутилированной воды стоят 1,5-2€. То есть, оборот бутилированной воды превышает в среднем 1.200.000€ в день и почти пол миллиарда € в год.

С.П.П.П.В. обладает преимуществом и превосходит бутилированную воду в трех важных аспектах.

А. Не засоряет пластиком одноразового пользования окружающую среду.

В. Стоит для каждой семьи по минимуму на 70% дешевле в месяц.

Г. Обладает намного лучшим качеством свежей, проточной питьевой воды (часто читаем в газетных статьях о непригодности и загрязнении бутилированной воды).

То есть, обходим весь цикл индустрии бутилированной воды (бутилирование, хранение, транспортировка, оптовики, розничные продавцы) и создаем местные точки обработки высокой технологии, которые функционируют при помощи селектора монет или членской карты в качестве станций свежей питьевой воды.

[В сотрудничестве с Муниципалитетом нашего района в ММ мы создали бесплатную для граждан станцию свежей питьевой воды, отдельную от муниципальной водопроводной сети, которая перегружена. В результате этого произошло потребление 960.000 литров питьевой воды в первый год ее функционирования. Если бы мы продавали за 0,5€ 10 литров, мы бы получили прибыль в 48.000€, а если бы это была бутилированная вода, она стоила бы 180.000€.

То есть, очень большой резонанс среди людей и успех в качестве альтернативного способа поставки питьевой воды].

Установка функционирует при крайне низком потреблении энергии и расходных материалов, так имеются большие возможности для чистой

прибыли, принимая во внимание и операционные расходы по трудовому персоналу, комиссии партнерам, расходные материалы и т.д.

При условии, что одна установка С.П.П.П.В. в среднем покрывает нужды 250-300 семей (имеется система с отдачей для 800 семей и поставкой потребителям из 4- 5 разных точек), по всей Греции требуется примерно 1.000 систем С.П.П.П.В. Каждая система, вместе с конструкцией, транспортировкой и установкой стоит в среднем примерно 12.000 € плюс НДС.

(Первичная инвестиция может быть реализована и при пилотной конструкции 10 систем С.П.П.П.В.).

Важные преимущества С.П.П.П.В. против бутилированной воды поощряют нас установить цель в размере 15-20% от рынка бутилированной воды. То есть, примерно 200.000 семей на ежедневной основе. При условии, что 10 литров питьевой воды в системе С.П.П.П.В. будут стоить 0,5-0,6€, у нас имеется возможность получать ежедневную прибыль в 90.000-100.000€.

Предполагая, что функционирует 1.000 систем С.П.П.П.В., в целом в день мы будем иметь оборот от 80.000 до 100.000 €/24ч, а рассчитывая 30% оборота как чистую (после уплаты налогов) прибыль, наша прибыль в день будет составлять примерно 30.000€. Рассчитывая 30.000 € при 365 днях, в год наша чистая прибыль будет составлять примерно 10.000.000 €.

В результате всего вышесказанного, заинтересованное в приобретении всех прав и технологии ноу-хау инновационной системы С.П.П.П.В. лицо или лицо, желающее сделать нам любое иное предложение, должно направить нам письменное уведомление.